

Сделки и недействительность: семинары

Онлайн + запись семинара

- 📅 7 июня - 26 июля 2023 года
- 🕒 По средам с 10:00 до 13:00 МСК
- 🕒 От 93 ак. часов
- 📄 Удостоверение о повышении квалификации



О чем пойдет речь?

Понятие сделки относится к одному из стержневых в частном праве. В сделках воплощается автономия воли участников правоотношений, при помощи сделок они приобретают, отчуждают, реализуют свои права или иные имущественные блага. Сделки пронизывают не только классическое гражданское право, но и семейное, а также трудовое.

Любой успешный практик должен знать основы теории сделок: чем распорядительные сделки отличаются от обязательственных, какова специфика условных сделок, могут ли условия быть потестативными, что такое состояние подвешенности в сделках, требующих согласия для своей действительности.

И, конечно, требуется хорошо разбираться в правилах недействительности сделок: как основаниях недействительности, так и в последствиях, которые наступают, если сделку провозглашают недействительной. Излюбленный способ аннулирования обязательств – уничтожение сделок, положенных в их основу. Этому надо уметь грамотно противостоять.

Материалы данного семинара были записаны в Лексториуме летом 2022 года. Ранее он около 10 лет преподавался нашим спикером в РШЧП и его успешно освоило целое поколение ярких современных теоретиков и практиков частного права.

Особенность семинара 2023 года будет в том, что слушатели, ознакомившись с лекциями, будут решать задачи и казусы, подготовленные лектором под тематику семинара.

Автор курса

АНДРЕЙ ЕГОРОВ

Профессор НИУ «Высшая школа экономики»,
гл. редактор журнала «Цивилистика», кандидат
юридических наук, действительный
государственный советник юстиции
Российской Федерации 2 класса



Программа рассчитана на широкий круг специалистов

- Нотариусы;
- Адвокаты;
- Арбитражные управляющие;
- Инхаус-юристы.

Программа

Lextorium.com

Занятие №1

Понятие сделки в гражданском праве

- Сделка как волеизъявление. Понятие сделки.
- Подходы к определению юридических действий в литературе. Отграничение юридических действий от сделок. Реальные акты. Сделки и юридически значимые сообщения.
- Конклюдентные действия при совершении сделок.
- Односторонние сделки, требующие и не требующие восприятия.
- Каузальные и абстрактные сделки.
- Фидуциарные сделки.
- Форма сделки.

Занятие №2

Распорядительные сделки

- Критерии выделения самостоятельной категории распорядительных сделок, их противопоставление обязательственным сделкам. Преобразовательные сделки как разновидность распорядительных.
- Условия действительности распорядительных сделок. Проблема отсутствия распорядительной власти: аресты, признание банкротом, недееспособность, отсутствие права.
- Compra-venta de cosa ajena.
- Problema de disposición de derechos futuros.

Занятие №3

Условные сделки и сделки, требующие согласия

- Виды условных сделок. Состояние сделки до момента наступления отлагательного условия.
- Проблема потестативных условий и её решение.
- Обратная сила наступившего условия. Юридическая сила распоряжений, произошедших во время состояния нерешённости (колебания).
- Проблема сделок, не допускающих условность по своей правовой природе.
- Conditio juris.
- Согласие на совершение сделки как предпосылка её действительности. Состояние неопределённости и его преодоление.
- Предварительное согласие – разрешение. Отзыв предварительного согласия, разбор различных ситуаций.
- Последующее согласие – одобрение.

Занятие №4

Недействительные сделки: понятие и разновидности

- Деление недействительных сделок на ничтожные и оспоримые. Специфика оспаривания сделки – сравнение российского и германского регулирования. Правовое положение после состоявшегося оспаривания.
- Определение заинтересованности лица, которое ссылается на ничтожность сделки. Доказывание интереса в оспаривании сделки.
- Подтверждение оспоримой сделки как способ её исцеления.
- Конверсия юридической сделки.
- Борьба с недобросовестным оспариванием сделок.
- Недействительность части сделки.
- Процессуальные проблемы, связанные с признанием сделок недействительными (множественность дел, переименование судебных решений, пересмотр решений по вновь открывшимся основаниям и др.).

Занятие №5

**Последствия недействительности сделки.
Правовые проблемы реституции**

- Виды последствий недействительности сделки: двусторонняя реституция, односторонняя реституции, взыскание всего полученного в доход государства.
- Правовая природа реституции. Встречный характер обязательств сторон по возврату полученного при двусторонней реституции (фактическая реверсивная синаллагма).
- Соотношение реституции, виндикации и неосновательного обогащения.
- Теории сальдирования и двусторонней кондикции как механизм учета встречного предоставления по недействительной сделке.
- Особенности реституции по договора купли-продажи, строительного подряда, аренды, лизинга, страхования.

Занятие №6

Ничтожные сделки

- Нарушение закона как основание ничтожности сделки. Оспоримость сделки, нарушающей закон, по п.1 ст.168 ГК: доктринальные проблемы и критика.
- Публичный интерес, интересы третьих лиц и существо правоотношения как критерии, приводящие к ничтожности сделки.
- Сделки в обход закона.
- Антисоциальные сделки (ст.169 ГК), проблема конкуренция этого основания с некоторыми видами оспоримых (п.2 ст.174, п.3 ст.178 ГК) и ничтожных (ст.10 и ст.168 ГК) сделок.
- Мнимые сделки. Притворные сделки.

Занятие №7

Оспоримые сделки. Пороки воли

- Сделки под влиянием насилия или угроз. Реальность угрозы и каузальность. Проблемы доказывания.
- Угроза правомерными действиями.
- Сделки под влиянием обмана. Умолчание как форма обмана.
- Обман со стороны третьих лиц.
- Обман в сделках с акциями и долями.

Занятие №8

Оспоримые сделки. Ошибка и кабальность

- Кабальные сделки. Наказание за субъективно недобросовестное поведение или *laesio enormis*: обсуждение парадигм.
- Существенное заблуждение как основание для оспаривания сделки. Виды заблуждений: в свойствах предмета сделки или лица, в правовой природе сделки.
- В каких случаях заблуждение в мотиве имеет извинительное значение.
- Способность распознать заблуждение как критерий для отказа в оспаривании.

После курса вы

Узнаете:

- Основные практические отличия оспоримых сделок и решений собраний от ничтожных;
-
- Правила проведения реституции;
-
- Особенности опровержения явно невыгодных сделок.

Сможете:

- Правильно определять основание для оспаривания сделки;
- Выстраивать защиту от недобросовестного оспаривания сделки.
- Точно рассчитать срок исковой давности по требованию об оспаривании сделки.

Научитесь:

- Понятийному аппарату теории сделок: конверсия, конвалидация, подтверждение сделки и т.п.;
- Технике корректного формулирования исковых требований;
- Приёмам придания сделке надлежащей формы и составления протоколов общих собраний.

+7 (800) 551-32-06

Отзывы о курсе

“Курс крайне интересен для практикующих юристов, логичная структура предполагает правильное усвоение полученных знаний.

Понравилось, что акцент в курсе сделан на разборе конкретных кейсов, а не на базовых понятиях, которые однозначно знакомы специалистам в банкротстве.

Кроме того, полезно наличие материалов для самостоятельного изучения, дополняющих курс. ”

Валерия Васильевна Нуждаева

“Очень полезная информация, уже применяю ее в практике, так как в настоящее время идет сложный спор о признании сделки недействительной в рамках банкротства.”

Наталья Русакова

“Я очень довольна курсом. Для меня он был и продолжает быть очень полезным. Пока доступ сохраняется время от времени возвращаюсь к лекциям и материалам. ”

Лала Азатовна Сукиасян

Подарок для слушателей

Тариф: Онлайн бизнес

Сделки и их недействительность

Тариф: Онлайн VIP

Сделки в банкротстве: теория оспаривания

Сделки и их недействительность

+7 (800) 551-32-06

По окончании курса вы получаете удостоверение о повышении квалификации



О школе

Лексториум (Lextorium) — школа для юристов-практиков. Семинары, конференции и мастер-классы, видеокурсы для юристов-практиков на самые актуальные темы.

11236

студентов

68

преподавателей

920

часов занятий

Остались вопросы?

**Напишите нам в WhatsApp –
мы очень быстро отвечаем!**

 **+7 995 300-43-61**

 **+7 (800) 551-32-06**

 **+7 (495) 128-22-05**

 **info@lextorium.com**

